

# ceu

Centro de Estudios UIA

**INFORME ESPECIAL**  
**IV Encuesta UIA 2023**  
**Indicadores industriales y expectativas**

**Diciembre 2023**



# ÍNDICE

- 1. SÍNTESIS EJECUTIVA**
2. RESULTADOS GENERALES
3. COMERCIO EXTERIOR Y DEUDA COMERCIAL
4. ANEXO
5. FICHA TÉCNICA



# SÍNTESIS EJECUTIVA

- ◆ El último relevamiento del año indicó que se agudizaron las dificultades para sostener la producción. Se registraron niveles más bajos en las distintas variables de producción, ventas, exportaciones, empleo e inversiones.
- ◆ El indicador MDI<sup>1</sup>, que adelanta el ciclo de actividad industrial, volvió a encontrarse por debajo de 50 por sexta vez consecutiva y tocó un nuevo mínimo en la serie, reflejando la complejidad que atraviesa el tejido productivo sobre el cierre del año.
- ◆ Se mantuvieron las dificultades en la gestión y sobre todo en los pagos de SIRA y SIRASE para la importación de bienes y servicios necesarios para la producción, situación que tensionó la cadena de proveedores, la disponibilidad de insumos y derivó en un aumento de la deuda comercial.
- ◆ Las expectativas para el próximo año mostraron un retroceso, luego de la mejora que se había visto a mitad de año.
- ◆ Los resultados se desprenden de un relevamiento realizado a más de 550 empresas a lo largo de la primera quincena de noviembre.

<sup>1</sup> Ver anexo metodológico en página 37.

# PRINCIPALES INDICADORES

		Enero 2021	Abril 2021	Julio 2021	Octubre 2021	Enero 2022	Abril 2022	Julio 2022	Octubre 2022	Enero 2023	Abril 2023	Julio 2023	Octubre 2023
	<b>Producción</b>												
	Suba	24,7%	28,6%	33,3%	41,8%	21,5%	32,8%	31,5%	21,5%	15,6%	19,3%	20,7%	15,0%
	Caída	33,9%	27,9%	17,9%	14,9%	34,1%	18,4%	23,4%	30,2%	45,2%	34,5%	35,9%	44,3%
	<b>Ventas Internas</b>												
	Suba	26,2%	27,6%	32,8%	39,0%	30,1%	31,3%	31,9%	20,9%	17,0%	19,7%	20,9%	17,5%
	Caída	36,8%	34,6%	23,0%	20,1%	28,9%	22,7%	25,6%	35,5%	45,8%	41,5%	44,9%	50,0%
	<b>Exportaciones</b>												
	Suba	18,6%	15,2%	24,4%	19,0%	16,7%	15,5%	16,1%	13,8%	15,7%	12,4%	13,2%	11,1%
	Caída	27,3%	25,6%	19,9%	19,5%	22,5%	17,8%	26,3%	37,7%	34,3%	32,7%	37,0%	45,6%
	<b>Empleo</b>												
	Suba	17,3%	20,1%	22,6%	26,5%	23,0%	21,2%	23,5%	17,1%	13,9%	13,8%	15,2%	12,1%
	Caída	13,9%	10,5%	8,0%	10,1%	10,3%	8,8%	5,3%	10,5%	17,8%	17,8%	14,4%	15,6%

Fuente: CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: En % de empresas respecto del promedio del trimestre anterior

# PRINCIPALES INDICADORES

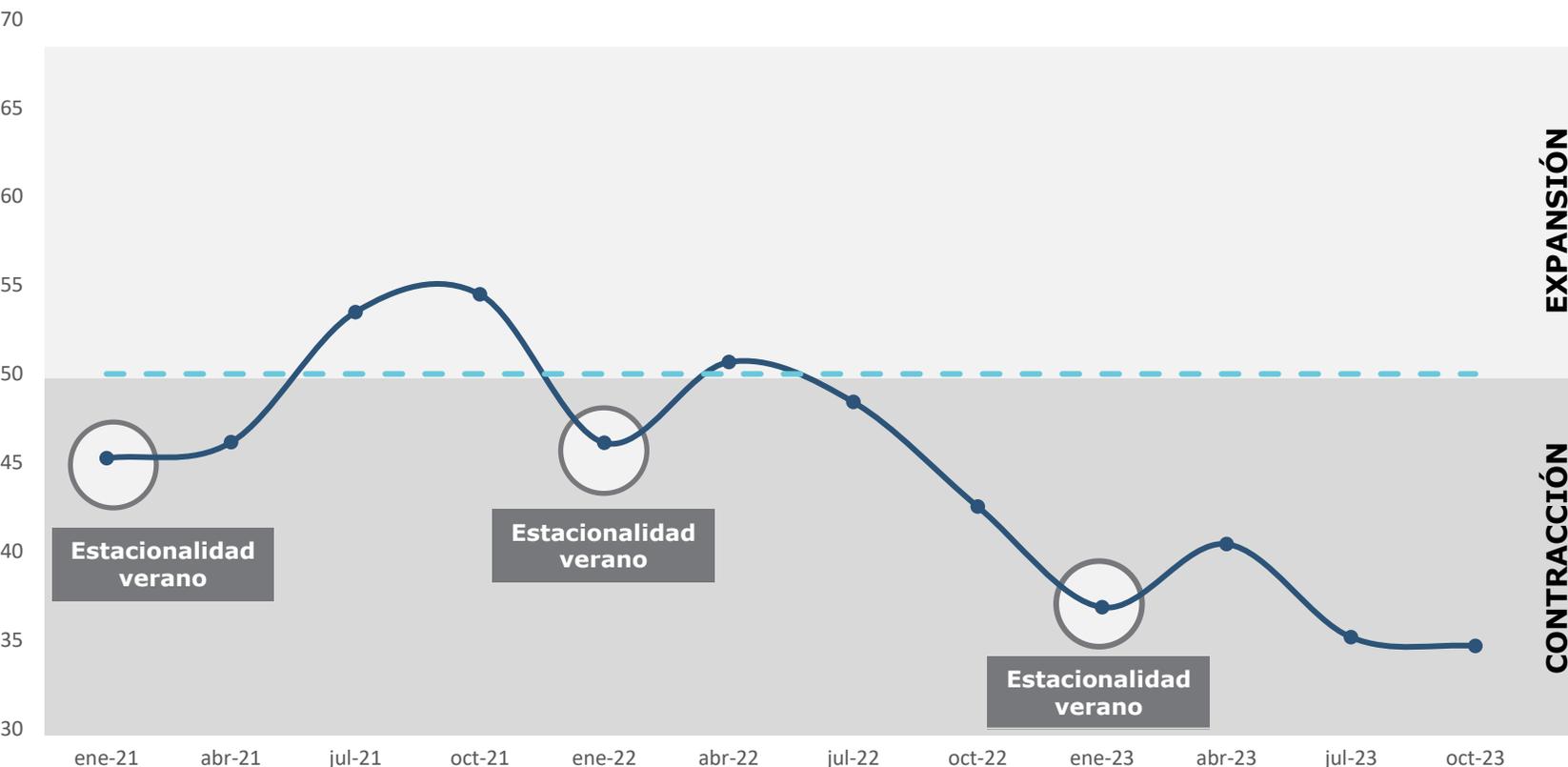
		Enero 2021	Abril 2021	Julio 2021	Octubre 2021	Enero 2022	Abril 2022	Julio 2022	Octubre 2022	Enero 2023	Abril 2023	Julio 2023	Octubre 2023
	<b>Ausentismo</b> % empleados	12,5%	10,2%	8,5%	6,9%	11,1%	6,4%	5,7%	5,3%	5,3%	5,3%	6,1%	5,2%
	<b>Atraso Pagos</b> Algunos	-	44,2%	29,9%	30,8%	33,7%	39,4%	42,2%	45,9%	42,8%	40,9%	40,8%	47,3%
	Todos	-	4,4%	2,2%	1,4%	2,0%	2,0%	2,6%	5,1%	2,4%	3,6%	3,6%	2,7%
	<b>Inversión Maquinaria</b> Momento oportuno	57,5%	60,0%	68,9%	70,5%	75,2%	67,7%	61,8%	54,4%	54,7%	53,5%	51,7%	45,7%
	<b>Expectativas Empresas</b> Mejor	51,9%	47,0%	51,0%	49,3%	50,6%	46,1%	33,5%	28,2%	31,0%	36,0%	47,2%	34,7%

Fuente: CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: En % de empresas respecto del promedio del trimestre anterior

# Monitor de Desempeño Industrial (MDI) CEU-UIA

## ÍNDICE MDI



El **MDI**, que adelanta el ciclo de actividad industrial, volvió a ubicarse en **octubre por debajo de 50** y refleja las tensiones en la esfera productiva

Dicho indicador se ubicó **debajo de 50 por sexto relevamiento consecutivo**. En esta oportunidad, **alcanzó el mínimo histórico** con un nivel de 34,7 (-7,9 p.p. en comparación a octubre 2022)

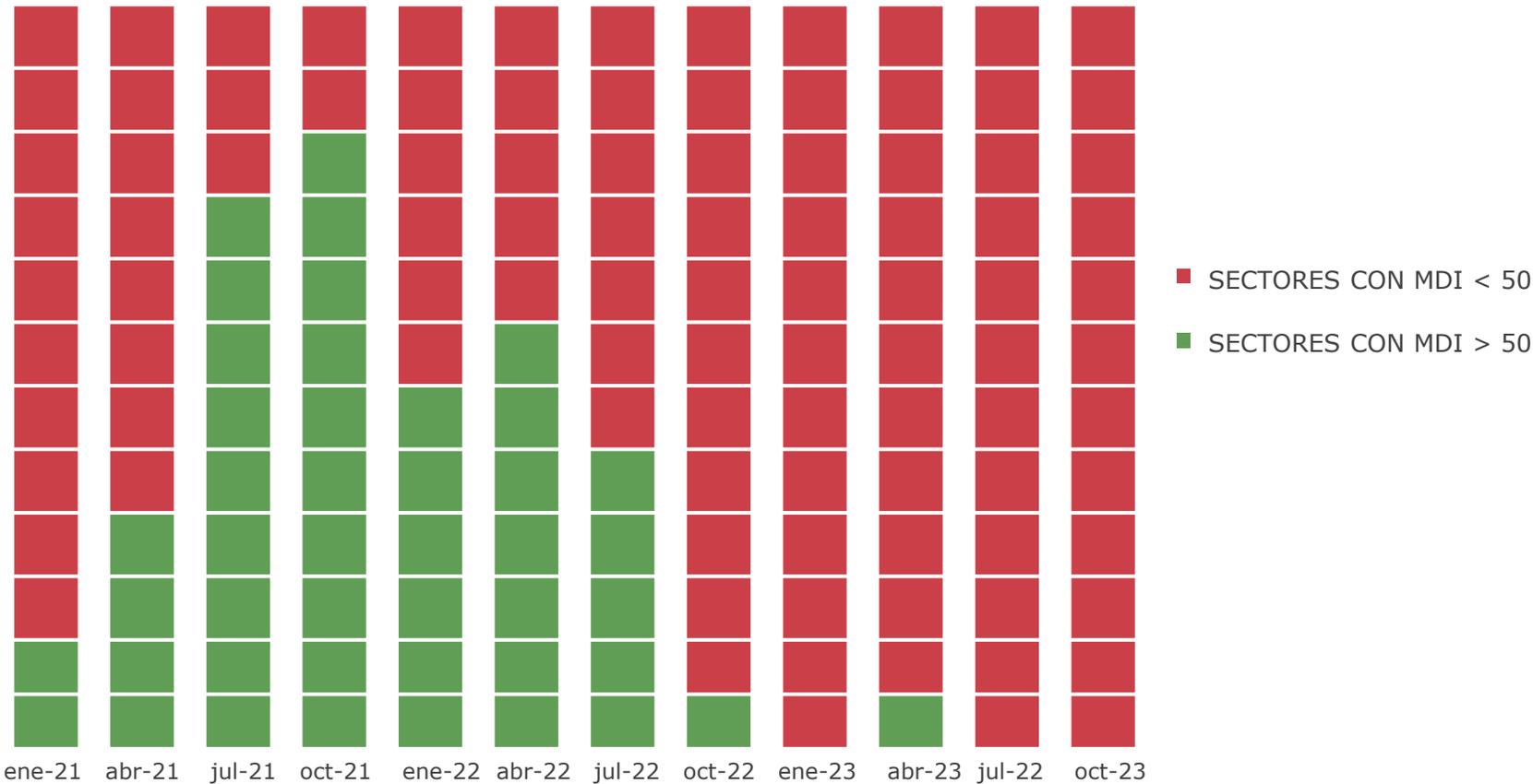
**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: ver anexo metodológico en página 37



# Monitor de Desempeño Industrial (MDI) CEU-UIA

## ÍNDICE DE DIFUSION DEL MDI, POR SECTOR



Por segundo relevamiento consecutivo, **los 12 sectores industriales** tuvieron un índice MDI **por debajo de 50**.

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: ver anexo metodológico en página 37



# Monitor de Desempeño Industrial (MDI) CEU-UIA

## ÍNDICE MDI, POR SECTOR

	ene-21	abr-21	jul-21	oct-21	ene-22	abr-22	jul-22	oct-22	ene-23	abr-23	jul-23	oct-23
<b>MDI – TOTAL INDUSTRIA</b>	45,3	46,1	53,5	54,5	46,1	50,7	48,4	42,5	36,8	40,4	35,2	34,7
Alimentos, Bebidas y Tabaco	41,5	38,5	53,4	53,2	36,6	44,3	46,2	45,7	40,6	38,6	35,3	33,5
Productos Textiles	48,9	54,7	53,2	65,4	47,3	62,5	56,9	34,9	28,5	30,8	31,6	27,0
Confecciones, cuero y calzado	37,9	47,6	55,4	76,6	37,9	72,1	66,4	50,9	39,5	40,7	37,5	25,1
Papel y Madera	46,4	49,0	47,1	52,5	58,4	57,8	54,1	41,3	30,0	39,1	36,3	37,2
Edición e impresión	37,0	37,2	50,6	43,7	52,2	47,2	39,3	44,0	37,8	48,1	35,7	21,9
Productos Químicos y Petroquímicos	49,8	52,3	59,2	49,3	51,9	49,1	48,0	38,5	35,7	42,4	35,5	40,8
Caucho y Plástico	46,6	42,6	40,4	54,5	42,7	45,3	47,4	39,4	34,4	50,4	33,0	34,0
Minerales no metálicos	58,5	50,8	53,3	55,5	57,5	59,6	44,8	27,3	24,5	27,0	30,8	45,8
Metales comunes y productos de metal	45,5	47,3	54,9	51,2	44,9	49,2	50,6	44,1	38,5	42,2	37,1	30,6
Metalmecánica	44,8	49,4	52,4	55,8	51,7	54,0	44,0	44,3	35,2	37,7	30,5	33,8
Automotriz, autopartes y otros equipos de transporte	51,6	54,0	61,4	64,6	48,3	52,9	51,7	42,5	42,0	46,7	35,8	35,1
Otros productos industriales	36,3	46,2	39,4	60,4	51,7	52,3	48,0	47,2	37,6	47,7	45,3	36,4
<b>Sectores &lt; 50</b>	10	8	3	2	6	5	7	11	12	11	12	12
<b>Sectores &gt;= 50</b>	2	4	9	10	6	7	5	1	0	1	0	0

Más en detalle: con alguna excepción en el segundo relevamiento, **la dinámica negativa en todo el entramado productivo se observó desde comienzo de año.**

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: ver anexo metodológico en página 37

# ÍNDICE

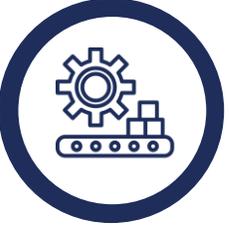
1. SÍNTESIS EJECUTIVA
- 2. RESULTADOS GENERALES**
3. COMERCIO EXTERIOR Y DEUDA COMERCIAL
4. ANEXO
5. FICHA TÉCNICA





# Predominan las empresas con caídas en las principales variables

## Producción



Durante **octubre volvieron a predominar las empresas con caída de la producción** por sobre aquellas con subas. Fue el quinto relevamiento consecutivo con esta tendencia.

Se identificó que el 44% de las empresas encuestadas registró una caída en la producción<sup>1</sup>, mientras que sólo el 15% de ellas indicaron un incremento durante dicho período. Al analizar por subsector de la industria, sobre las 12 ramas industriales relevadas en 11 predominaron las empresas que registraron una baja en su nivel de producción.

**La caída de la producción estuvo asociada a las dificultades en el abastecimiento de insumos externos.** Dentro de las empresas que declararon un empeoramiento en la aprobación de SIRAs, el porcentaje con bajas en la producción fue incluso mayor (51%). Por el contrario, entre las empresas que manifestaron una mejora en la gestión de SIRAs, predominaron aquellas con subas de la producción (el 33% subió su nivel de producción por sobre el 22% con caída).

## Proveedores y stock de insumos



La evolución de la producción y ventas se asocia en parte a las restricciones de oferta que enfrentan las empresas, **con mayores tiempos de entrega de proveedores y caída de los stocks de insumos.**

En cuanto a los tiempos de entrega, predominaron las empresas que indicaron que estos crecieron (51%). Este porcentaje es el más alto de los últimos cuatro relevamientos.

El 61% de las empresas dio cuenta de que su stock de insumos y materias primas cayó. De igual modo que el ítem anterior, este valor es el máximo alcanzado de todos los relevamientos.

<sup>1</sup> Los indicadores de evolución de producción, ventas y exportaciones en % de empresas muestran la comparación respecto al promedio del tercer trimestre de 2023. 10

# Predominan las empresas con caídas en las principales variables

## Ventas internas y externas



Las ventas en el mercado interno mostraron una tendencia similar a la producción, con un predominio de las empresas con caídas en las ventas (50%) respecto de las que mostraron subas (18%).

**En cuanto a las exportaciones, un 46% de las empresas registró caídas en sus ventas externas** frente a sólo un 11% con subas. El 70% de las empresas exportadoras indicó haber utilizado el dólar diferencial que permitía liquidar el 30% de sus ventas al CCL. Dentro de este grupo, el 68% expresó que su utilización se debió a una necesidad de poder afrontar costos y no por ser un incentivo real a incrementar las exportaciones.

Tanto para las ventas internas como externas el índice de difusión alcanza valores mínimos históricos.



## Empleo

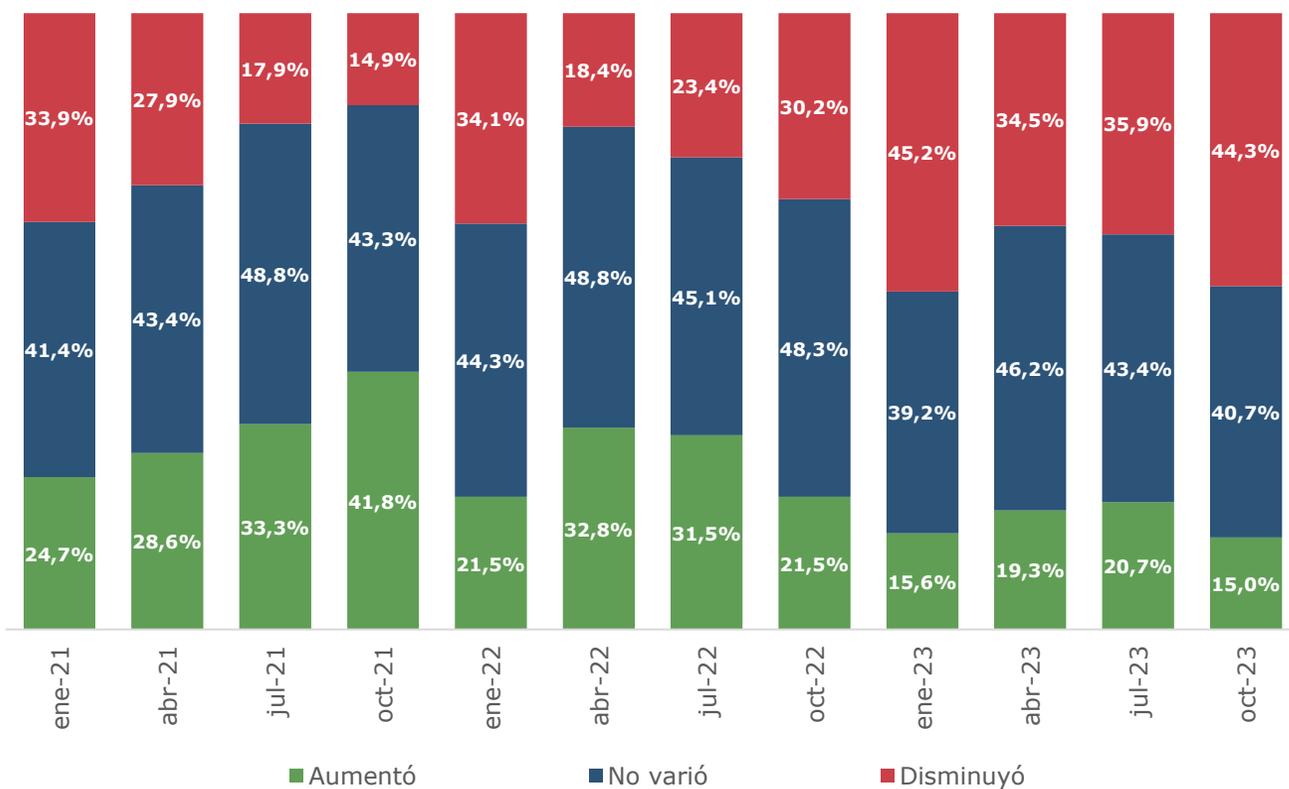
En esta oportunidad, **también se registró un deterioro en el empleo**, que hasta el relevamiento previo era el único indicador en el que las empresas con subas eran las mismas que aquellas con caídas.

En cambio, en octubre las empresas con caídas en el empleo (16%) superaron a aquellas con subas (12%).

# Predominaron las empresas con caída en la producción por quinto relevamiento consecutivo

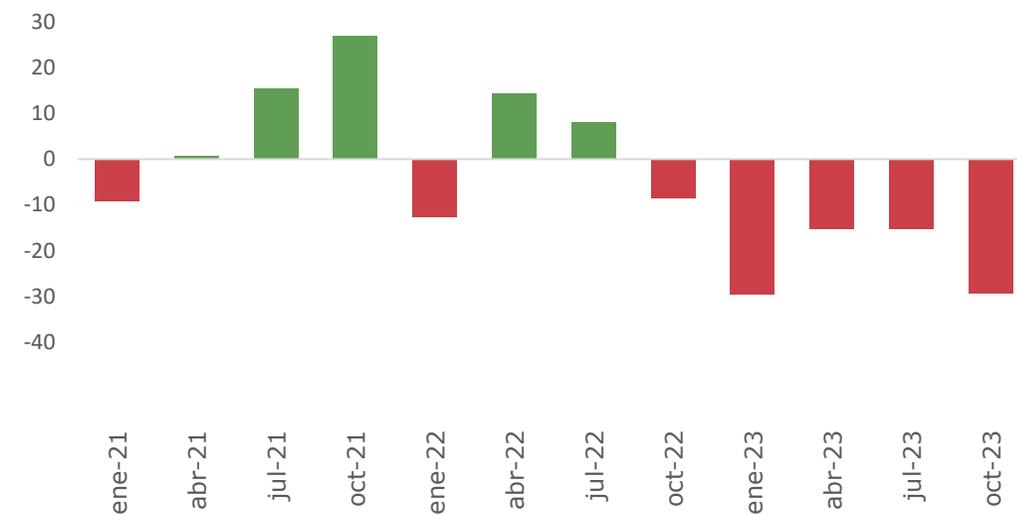
## EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN

(EN % DEL TOTAL EMPRESAS)



## ÍNDICE DE DIFUSIÓN

(% EMPRESAS CON SUBAS EN PRODUCCIÓN MENOS % CON CAÍDAS)



- Fue el quinto relevamiento consecutivo con más empresas que tienen caídas que aquellas con subas.
- El **44% de las empresas** encuestadas registraron una **caída en la producción** respecto del III trimestre de 2023.
- Sólo el 15% de ellas indicaron un incremento durante dicho período.

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: Se preguntó ¿Cómo ha evolucionado en su empresa la producción en el último mes en comparación con el promedio mensual del trimestre anterior?

\*Existen efectos de estacionalidad en el indicador, con menor actividad durante el mes de enero por vacaciones y paradas de planta.

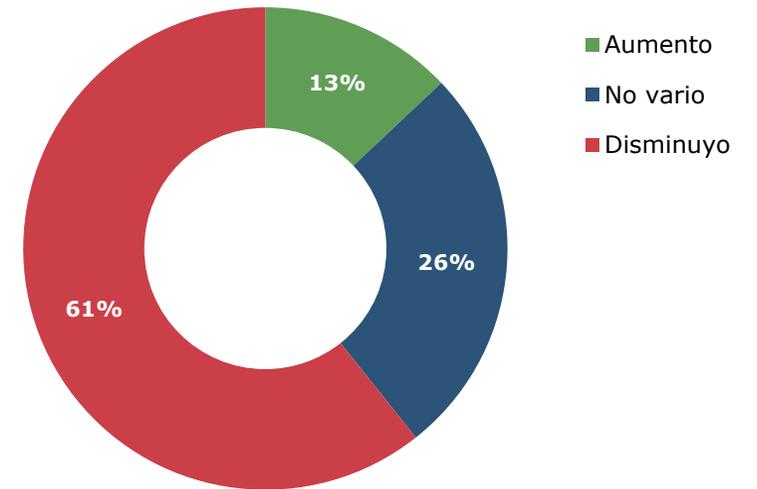
# Aumentan los tiempos de entrega, disminuye el stock de insumos

## EVOLUCION DE TIEMPOS DE ENTREGA DE PROVEEDORES (EN % DEL TOTAL EMPRESAS)



- En cuanto a los tiempos de entrega, **predominaron las empresas que indicaron que estos crecieron (51%)**. Tal como se observa, este valor es el más alto de los últimos cuatro relevamientos.

## EVOLUCION DE STOCK DE INSUMOS Y MATERIAS PRIMAS (EN % DEL TOTAL EMPRESAS)



- Por otro lado, **el 61% de las empresas da cuenta de que su stock de insumos cayó**. También, este valor es el máximo alcanzado de todos los relevamientos

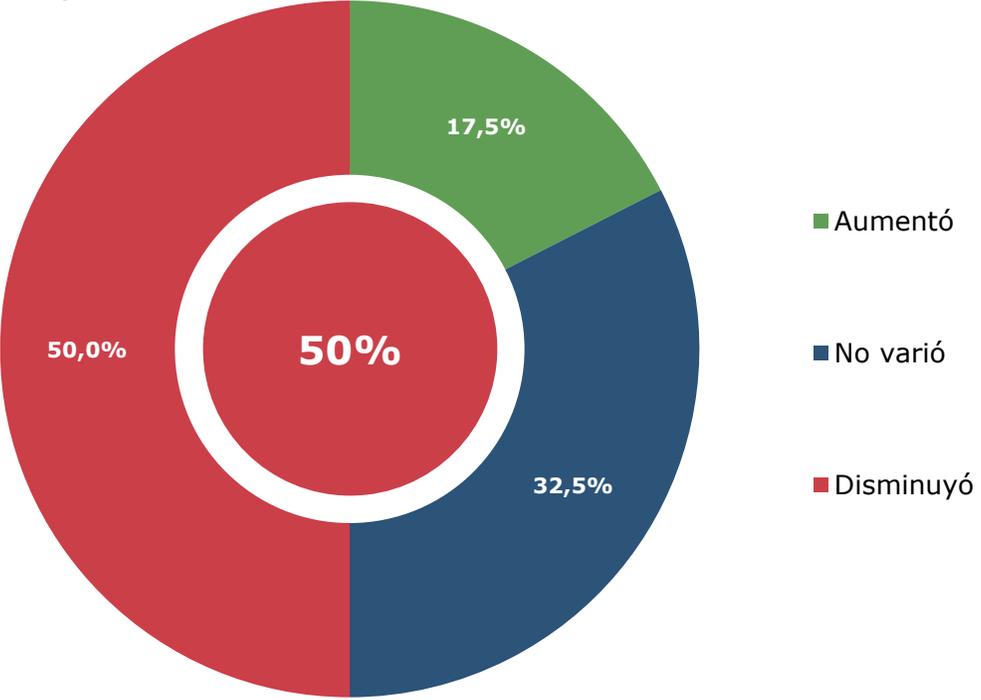
**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: Se preguntó ¿Cómo ha evolucionado en su empresa el tiempo de entrega de proveedores/el stock de insumos en el último mes en comparación con el promedio mensual del trimestre anterior?

# Las ventas en el mercado interno y externo mostraron una tendencia similar a la producción, con predominio de caídas

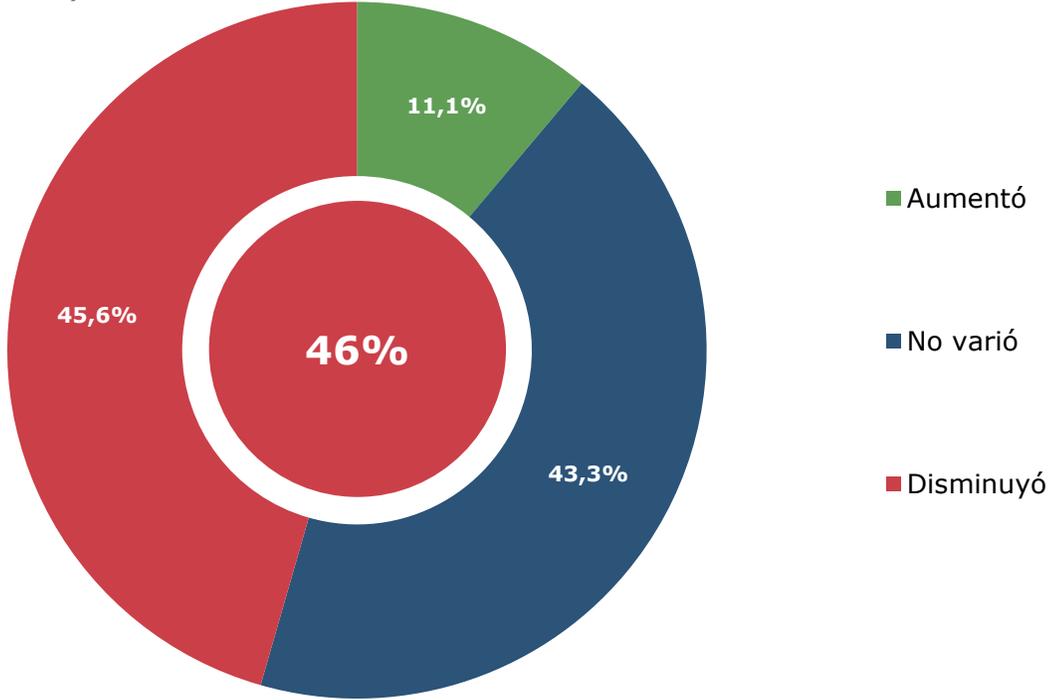
## EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS LOCALES

(OCTUBRE CON RESPECTO AL PROMEDIO DEL 3T23 – EN % DEL TOTAL EMPRESAS)



## EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS EXTERNAS

(OCTUBRE CON RESPECTO AL PROMEDIO DEL 3T23 – EN % DEL TOTAL EMPRESAS)

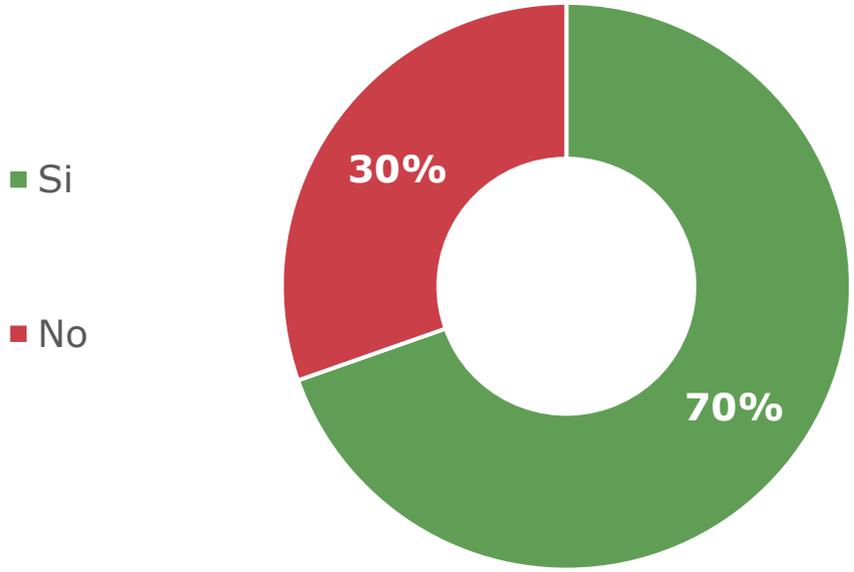


Fuente: CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

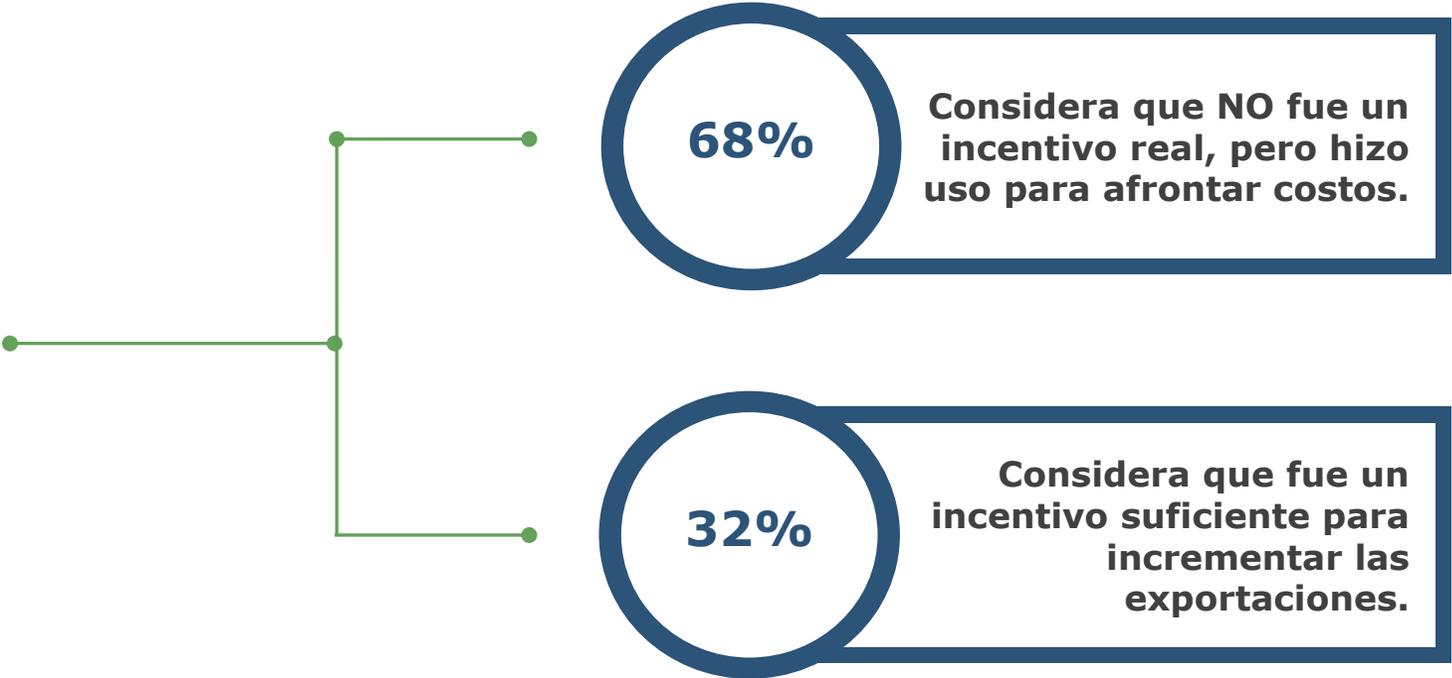
# El dólar diferencial no fue suficiente para dinamizar las exportaciones

## ¿HIZO USO DEL DÓLAR DIFERENCIAL?

En % de empresas exportadores



En % de empresas que utilizaron el dólar diferencial



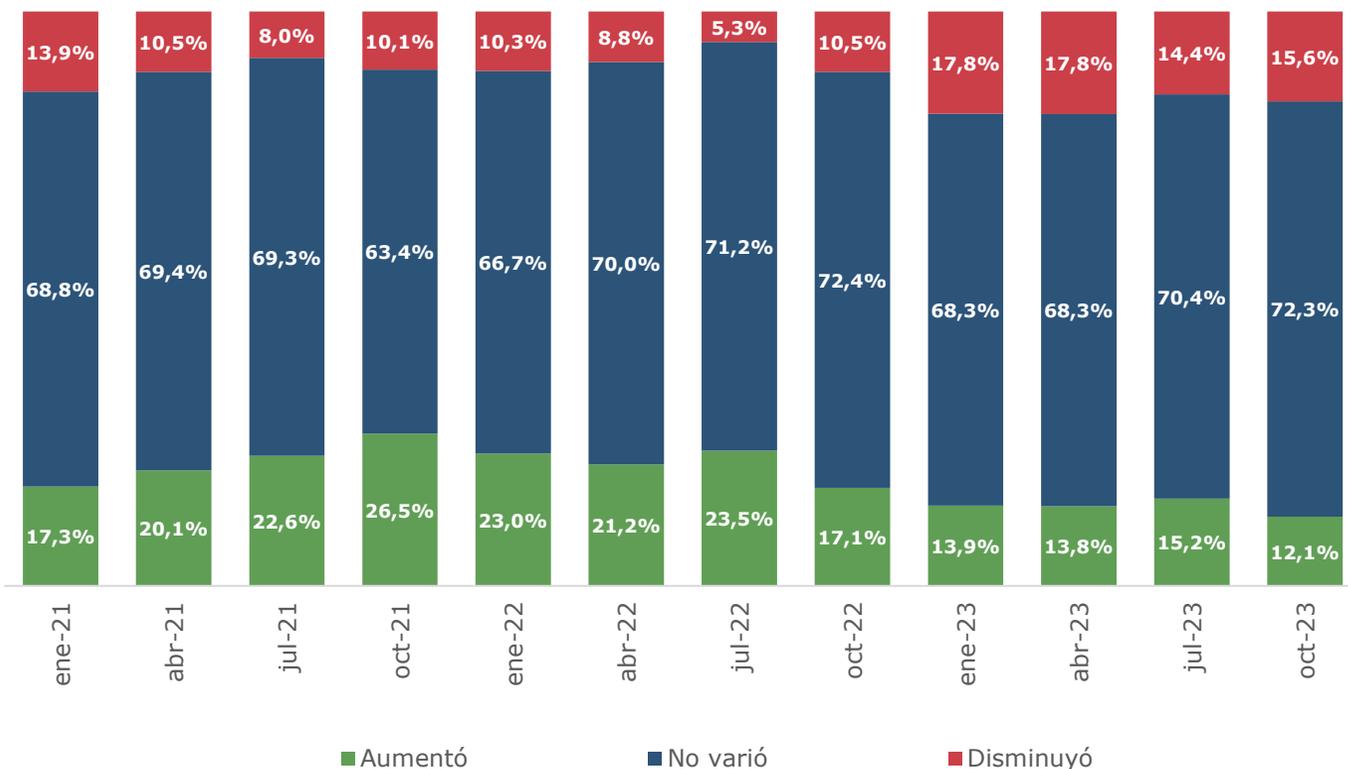
Fuente: CEU UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: El dólar diferencial (decreto 549/2023) permitió liquidar el 30% de sus cobros por exportaciones en los dólares financieros hasta el 17 de noviembre.

# En el empleo predominó la estabilidad, aunque las empresas con caídas superaron a aquellas con subas

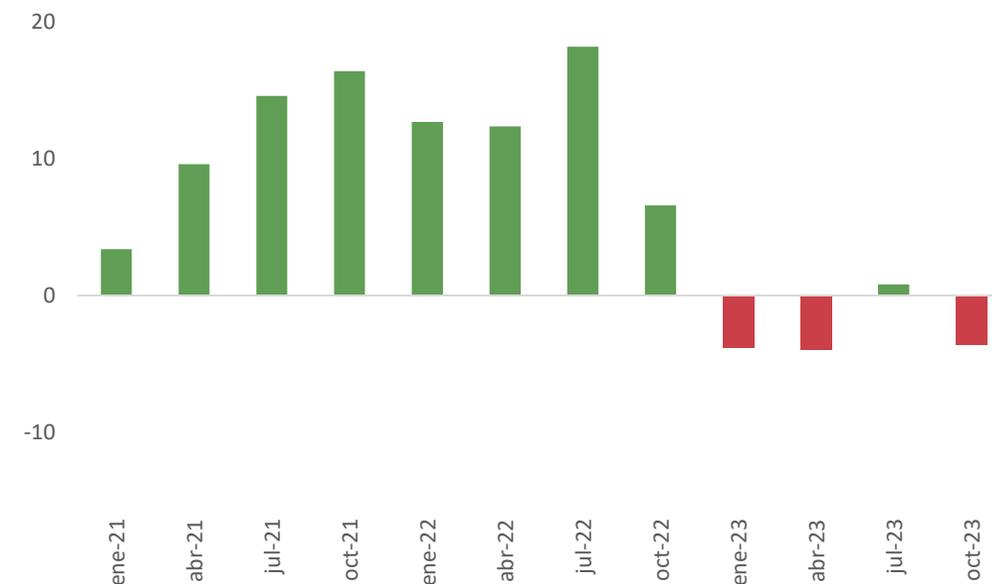
## EVOLUCIÓN DEL EMPLEO

(EN % DEL TOTAL EMPRESAS)



## ÍNDICE DE DIFUSIÓN

(% EMPRESAS CON SUBAS EN EL EMPLEO MENOS % CON CAÍDAS)



- En esta oportunidad, también se registró un deterioro en los indicadores de empleo. En **octubre** las empresas con caídas en el empleo (16%) superaron a aquellas con subas (12%).

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: Se preguntó ¿Cómo fue la cantidad de trabajadores del mes respecto del anterior?

# Las PyMEs también registraron un menor dinamismo en la actividad

## PEQUEÑAS Y MEDIANAS INDUSTRIAS (PYMIS):

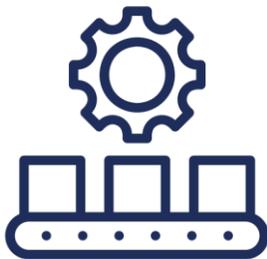
En el caso de las pequeñas y medianas industrias (que representaron el 95% de la muestra) se observó una situación similar a la del entramado general, con desmejora de los indicadores.

Durante **octubre predominaron las empresas con caídas por sobre aquellas con subas en todos los indicadores relevados.**

En la producción, un 46% de las empresas tuvieron caídas mientras que 14% tuvieron subas. Lo mismo se vio tanto en las ventas internas (51% con caídas vs. 17% con subas), como en las exportaciones (42% con caídas vs 10% con subas).

Respecto al empleo, el 15% de las empresas manifestó bajas, mientras que el 11% subas. En comparación al relevamiento anterior, aumentó la diferencia ya que las que registraron bajas se mantuvieron estables, pero cayeron aquellas con subas en los puestos laborales (14% vs 11%).

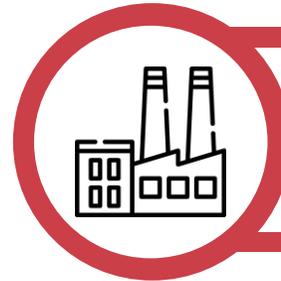
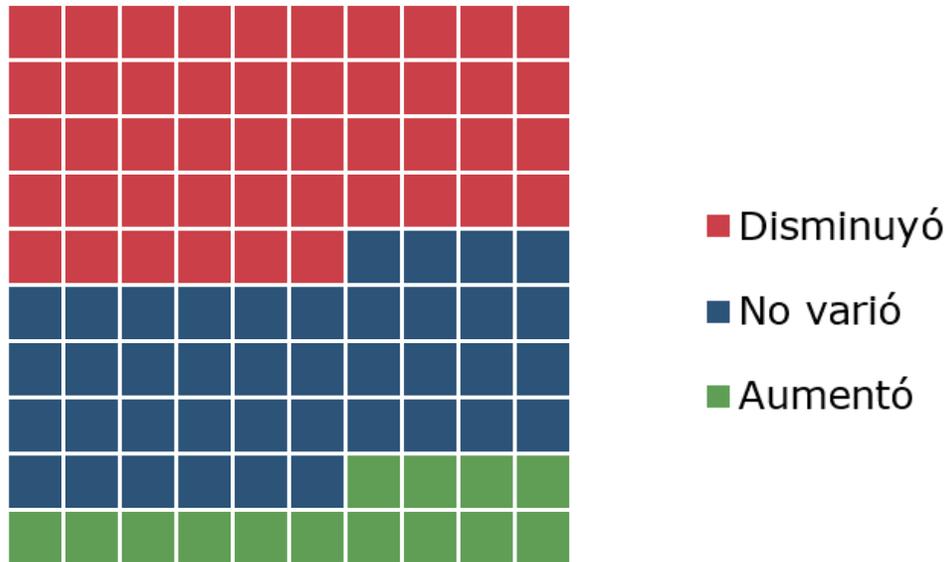
**La situación financiera de las PyMIs cambió significativamente en relación a la deuda comercial externa.** Actualmente, el 79% de las PyMIs que importan bienes e insumos tienen deuda con el exterior, acercándose a los parámetros de las grandes empresas (donde el 96% también enfrenta esta situación). El dato contrasta con la situación de unos años atrás (diciembre de 2019), donde había una disparidad pronunciada: solo el 26% de las PyMIs tenía deuda comercial, mientras que el 67% de las grandes empresas ya la mantenía.



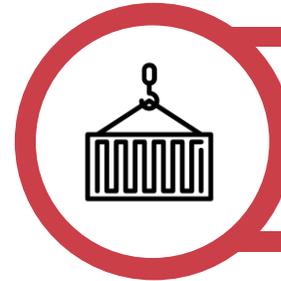
# Las PyMEs también registraron un menor dinamismo en la actividad

## EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN PYME

(OCTUBRE CON RESPECTO AL PROMEDIO DEL 3T23 - EN % DEL TOTAL EMPRESAS)



**46%** de las **PyMEs** registró una **baja en la producción**, mientras que **sólo 21%** registró subas



La **misma tendencia** se observó en las **ventas** tanto al mercado interno como al mercado externo



También en empleo: el **15%** de las empresas **redujo su dotación de personal**, frente a un 11% que lo incrementó

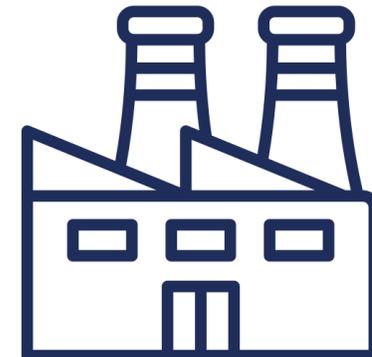
# Bajas expectativas para el futuro

## EXPECTATIVAS

**En un entorno de deterioro de los indicadores, las empresas consideraron que la situación económica actual está peor que hace un año.** Esto se ve reflejado tanto en las percepciones sobre la propia empresa (un 51% dice estar peor que hace un año), como en las del sector de actividad (62% indicó estar peor). También, un 91% de las empresas señaló que la situación económica del país empeoró respecto al año pasado.

Luego de una mejora dada antes de las PASO, las expectativas volvieron a caer. Por un lado, **menos empresas que en el relevamiento anterior consideran que es un buen momento para invertir (46% en octubre vs 52% en julio).** Por el otro, el 55% espera que la situación económica del país empeore el año próximo (de acuerdo al relevamiento realizado en la primera quincena de noviembre previo al balotaje).

Finalmente, se vuelve a observar una peor perspectiva sobre la situación de la empresa y los sectores de actividad. En ambos casos predominan las empresas que creen que la situación empeora el próximo año.



# Son menos las empresas que consideran que es un buen momento para invertir en maquinaria y equipo

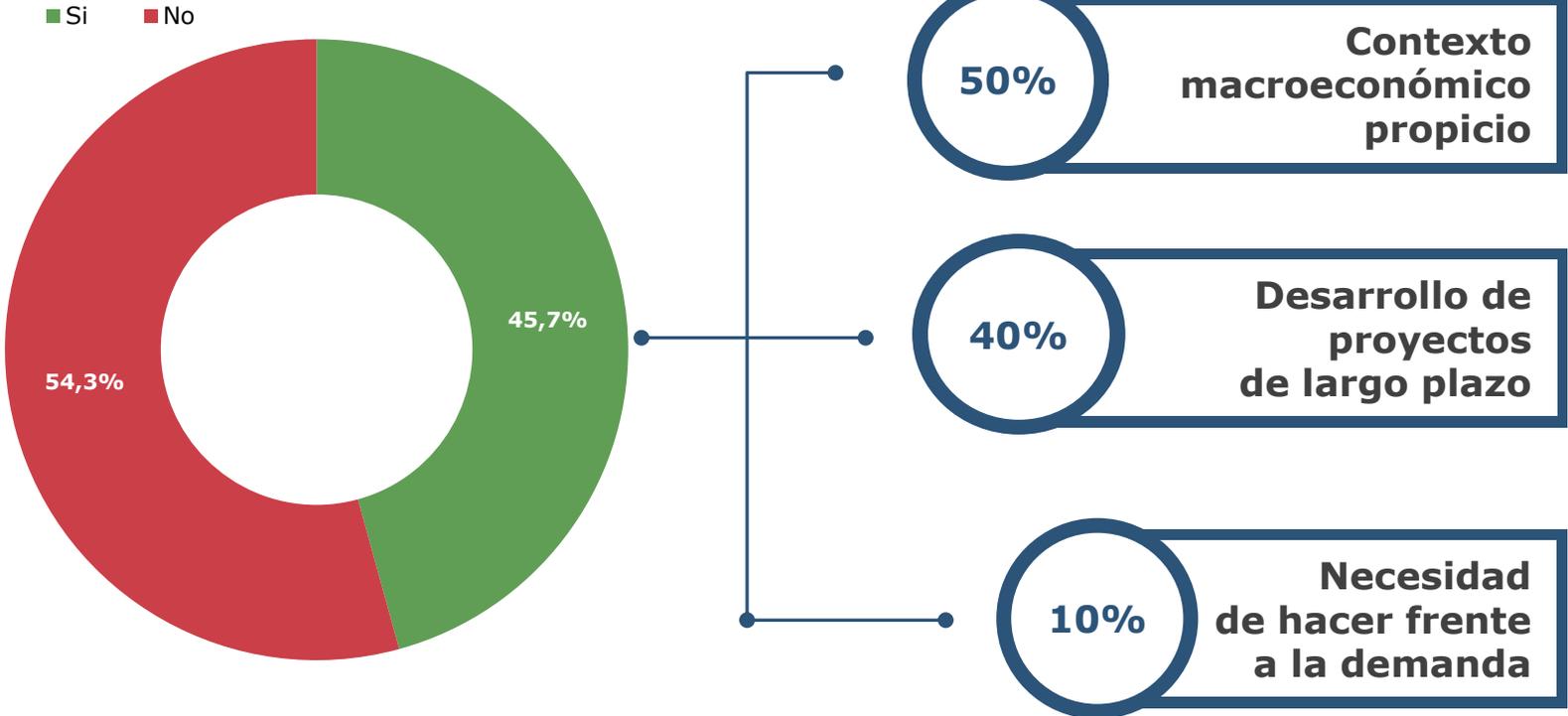
## ¿ES UN BUEN MOMENTO PARA INVERTIR EN MAQUINARIA Y EQUIPO?

(EN % DE EMPRESAS)



## PRINCIPAL MOTIVO DE LAS EMPRESAS PARA INVERTIR EN MAQUINARIA Y EQUIPO

(EN % DE EMPRESAS)



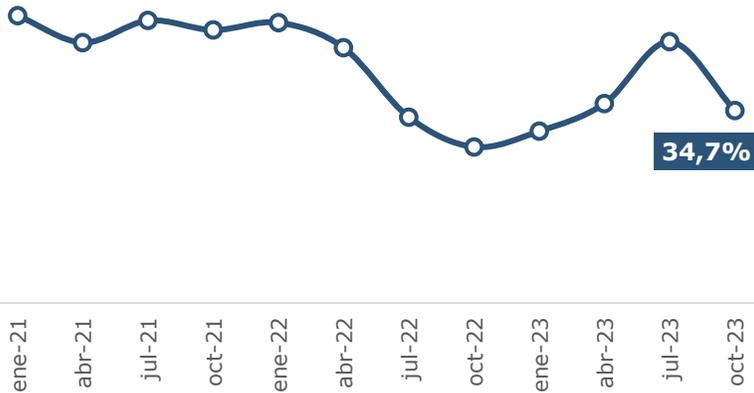
Fuente: CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

# Luego de cierta mejora, las expectativas volvieron a caer

## EXPECTATIVAS PARA DENTRO DE UN AÑO

(% DE EMPRESAS QUE RESPONDIERON "MEJOR"\*)

**Situación económica de su empresa**



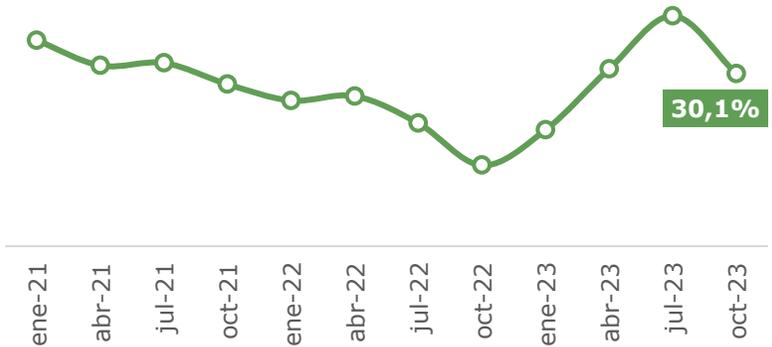
**35% empresas espera que la situación económica de su empresa mejore en el próximo año**

**Situación de su sector de actividad**



**El 33% de las empresas espera que la situación de su sector de actividad mejore**

**Situación económica del país**



**30% de las empresas espera que la situación económica del país mejore**

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

Nota: \*La pregunta fue "¿Cómo espera que sea la situación dentro de un año con respecto a la actual?"

# ÍNDICE

1. SÍNTESIS EJECUTIVA
2. RESULTADOS GENERALES
- 3. COMERCIO EXTERIOR Y DEUDA COMERCIAL**
4. ANEXO
4. FICHA TÉCNICA



# La coyuntura macroeconómica impactó negativamente en las empresas

## COYUNTURA ECONÓMICA

En relación al entorno macroeconómico, continuaron los problemas para realizar los pagos al exterior presionando sobre la deuda comercial. Las empresas manifestaron su preocupación por la imposibilidad de acceder a insumos críticos para la producción y destacaron la **creciente tensión en la relación con los proveedores**.

Los datos obtenidos son consistentes con la información sobre [el relevamiento de pasivos externos del sector privado del Banco Central](#). Aquí se vio que la deuda comercial por importación de bienes y servicios aumentó USD 17.430 M entre diciembre de 2021 y junio de 2023, y **se estima que habría aumentado USD 31.150 M en total de acuerdo a estimaciones hasta el mes de octubre**.

**Restricciones a las importaciones de bienes:** si bien se mantuvieron las dificultades para la aprobación e importación de bienes y servicios, las empresas reportaron aún más inconvenientes en los plazos de pago a proveedores. El 65% y 74% manifestó que la aprobación de solicitudes y el tiempo de aprobación de SIRAs empeoró, respectivamente. En tanto, **los plazos de pago a proveedores empeoraron para el 88% de las empresas encuestadas** (superando el 77% de abril). Esta última problemática empeoró en todas las empresas por igual, sin importar el tamaño de las mismas.

**Dificultades con proveedores del exterior:** El **53% de las empresas experimentaron dificultades con proveedores debido a los retrasos en los pagos**. Además, un 25% indicó que, aunque aún no han enfrentado consecuencias, están preocupados por posibles repercusiones en el futuro.

**Cobertura:** La liquidez de las empresas está siendo principalmente volcada en plazos fijos (44% de las empresas) y activos en moneda dura (33% de las empresas). Al mismo tiempo se registra interés por los instrumentos atados al dólar que, al menos hasta el momento del relevamiento de la encuesta, no habían sido ofrecidos por los bancos.

# La coyuntura macroeconómica impacta negativamente en las empresas

## Deuda comercial

Bajo este contexto **hay cada vez más empresas con deuda comercial**. El 81% de las empresas que importan bienes e insumos reportó que actualmente posee deuda, cuando en diciembre de 2021 solo el 35% poseía y en diciembre de 2019 el 29%.

**La diferencia entre empresas que ya tenían deuda y las empresas con deuda actual es mayor cuando solo se observan las PyMES.** Actualmente el 79% de las PyMEs que importan bienes e insumos tienen deuda, mientras que el 96% de las grandes empresas también enfrenta esta situación. En comparación con diciembre de 2019, la diferencia entre las PyMEs y las grandes empresas con deuda era más notoria: solo el 26% de las PyMIs tenía deuda comercial, mientras que el 67% de las grandes empresas ya la mantenía.

**No solo aumentó la cantidad de empresas con deuda, sino que también creció el monto de las mismas.** El 43% de las empresas manifestó que su monto creció 100% o más en dólares corrientes en relación a diciembre de 2019. Otro 37% declaró que su deuda creció hasta 100% y tan solo el 20% declaró que su monto se redujo o se mantuvo estable.

**El stock de deuda representa en promedio 4 meses y medio de importaciones según el relevamiento.** El 50% de las empresas indicó que su deuda significa de 0 a 3 meses de importaciones, mientras que para otro 34% representa de 4 a 6 meses. Por último, para el 16% restante el monto es mayor a 6 meses de importaciones.

**El principal acreedor de la deuda comercial de las empresas relevadas son los proveedores,** ya que el 86% de las empresas tiene deuda con ellos. Como ya se ha mencionado, la demora en los pagos está teniendo graves consecuencias en las relaciones con los proveedores internacionales.

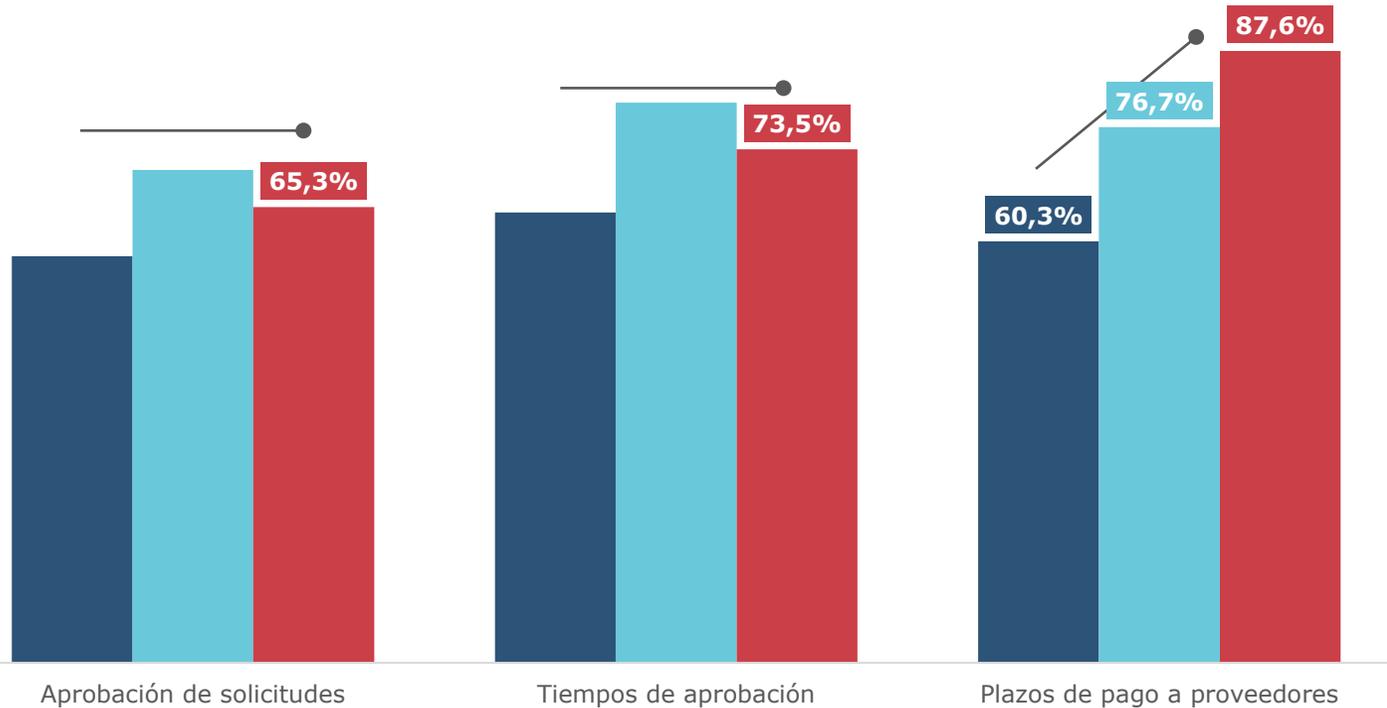
Otra de las dificultades es que **gran parte de la deuda está vencida o próxima a vencer.** El 74% de las empresas manifestó que la mitad o más del total de su deuda vence dentro de los próximos 6 meses. Por su parte, el 80% declaró que parte de la deuda ya se encuentra vencida y el 10% que su deuda está próxima a vencer.

# Continuaron las dificultades en la gestión de las SIRA y empeoró el tiempo de pago a proveedores

## DIFICULTADES EN GESTIÓN DE SIRA

En % de empresas que respondieron que la situación empeoró en el mes respecto con el anterior

■ abr-23 ■ jul-23 ■ oct-23



Si bien la mayoría de las empresas indicó que las dificultades para la aprobación e importación de bienes se mantuvieron vigentes, hubo un aumento notorio en las empresas que manifestaron crecientes dificultades en los plazos de pago a proveedores.



# Las empresas con demoras en las SIRAs fueron las que vieron la producción más comprometida

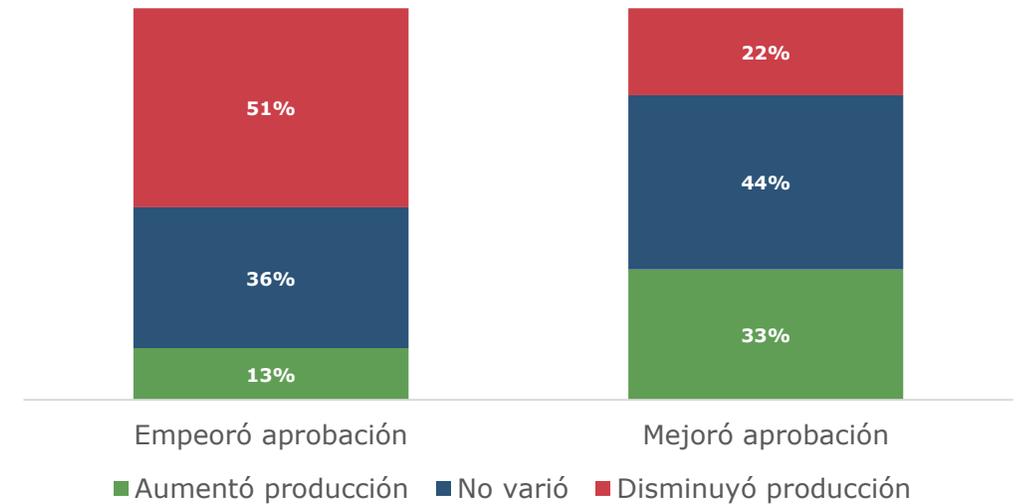
## DIFICULTADES EN GESTIÓN DE SIRA, POR TAMAÑO DE EMPRESA

En % de empresas que respondieron que la situación empeoró en el mes respecto con el anterior

Tamaño	Micro	Pequeña	Mediana Tramo 1	Mediana Tramo 2	Grande
<b>N</b>	<b>36</b>	<b>95</b>	<b>98</b>	<b>49</b>	<b>26</b>
Aprobación de solicitudes	79%	67%	64%	67%	41%
Tiempos de aprobación	84%	78%	72%	74%	48%
Plazos de pago a proveedores	82%	90%	86%	91%	86%

- El empeoramiento en los tiempos de aprobación y aprobación de solicitudes varían ampliamente según el tamaño de la empresa.
- En contraste, en lo que respecta **al plazo de pago a proveedores**, el porcentaje de empresas que manifestó un empeoramiento **supera al 80% en todos los tamaños y/o clasificaciones.**

## PRODUCCION, SEGÚN APROBACION DE SIRA

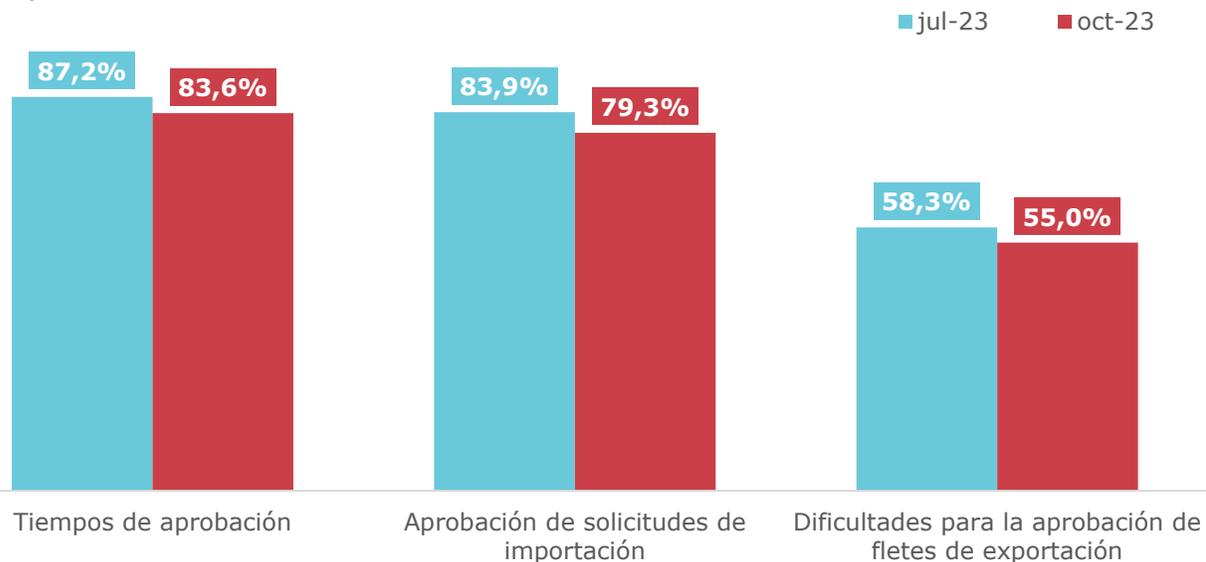


En consonancia con lo descrito por las empresas, se evidenció que la dificultad para importar insumos limita los niveles de producción.

# Aumentó el porcentaje de empresas que no pudo realizar pagos de SIRASE

## DIFICULTADES EN GESTIÓN DE SIRASE

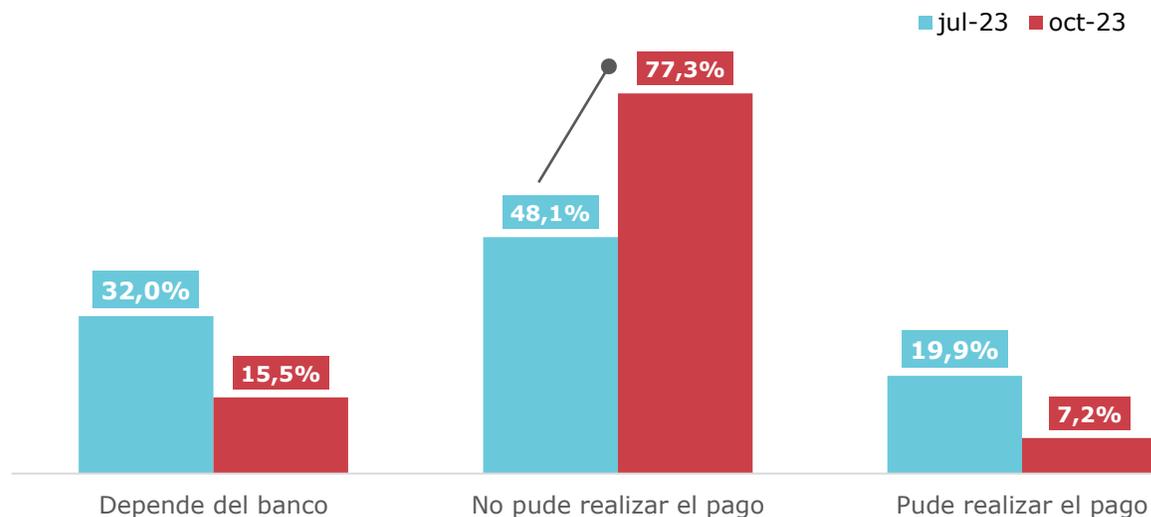
En % de empresas que respondieron que la situación empeoró en el mes respecto con el anterior



- La mayoría de las empresas indicó que empeoró el funcionamiento de las SIRASE en octubre respecto de septiembre.
- Sin embargo, se observó una leve mejoría en comparación al relevamiento anterior.

## SITUACION DEL PAGO DE SIRASE TRAS 60 DIAS DE ESPERA

En % de empresas

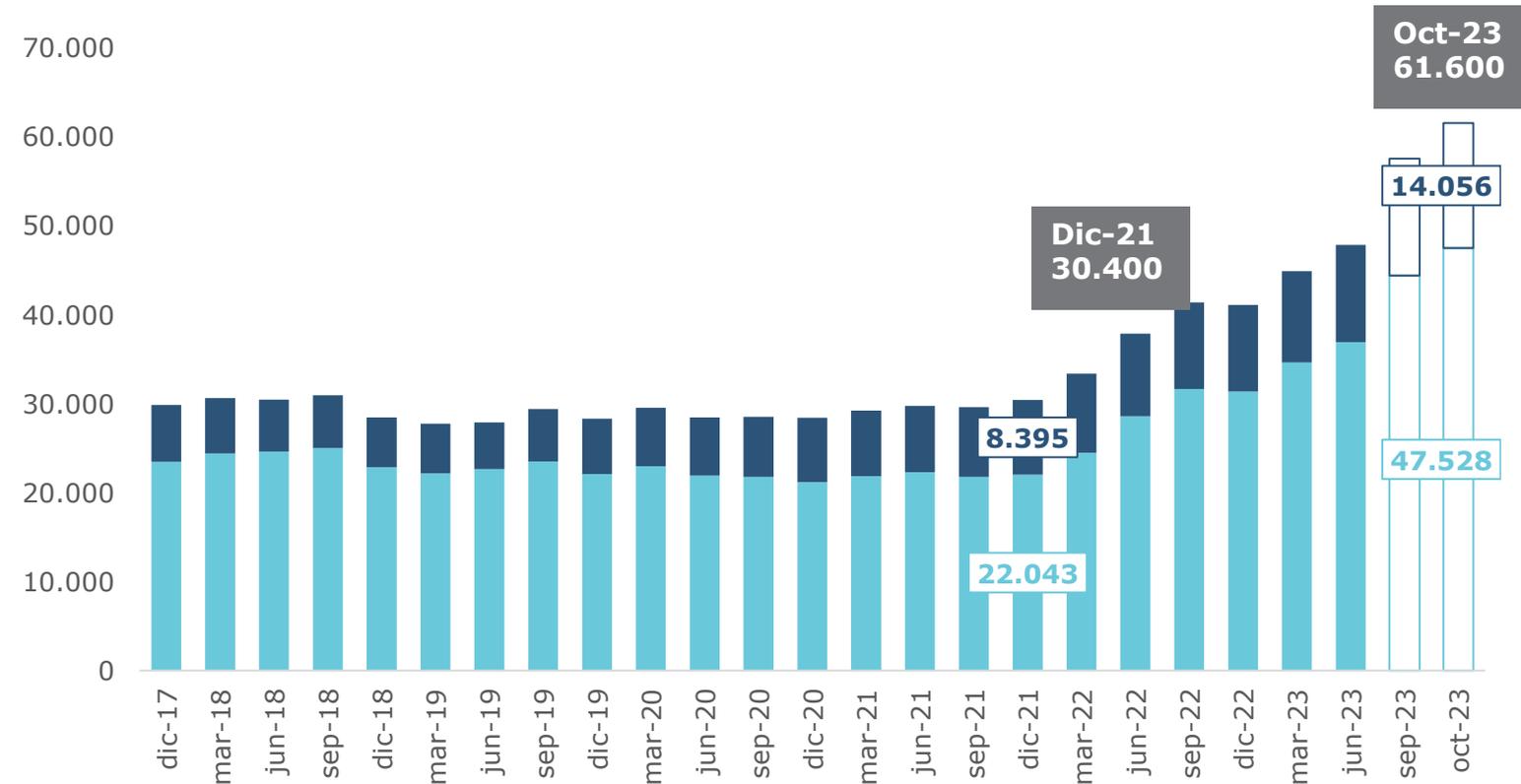


**Pagos:** Solo el 7% de las empresas afirmó haber podido pagar sin inconvenientes los servicios tras la espera de 60 días. Este número indica un gran deterioro en comparación al relevamiento anterior, donde 20% de las empresas pudo realizar el pago.

# BCRA: La deuda comercial por importaciones de bienes y servicios aumentó al menos USD 30.000 M

## DEUDA POR IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS

En millones de USD



La deuda por importaciones creció en USD 31.150 M vs diciembre de 2021.

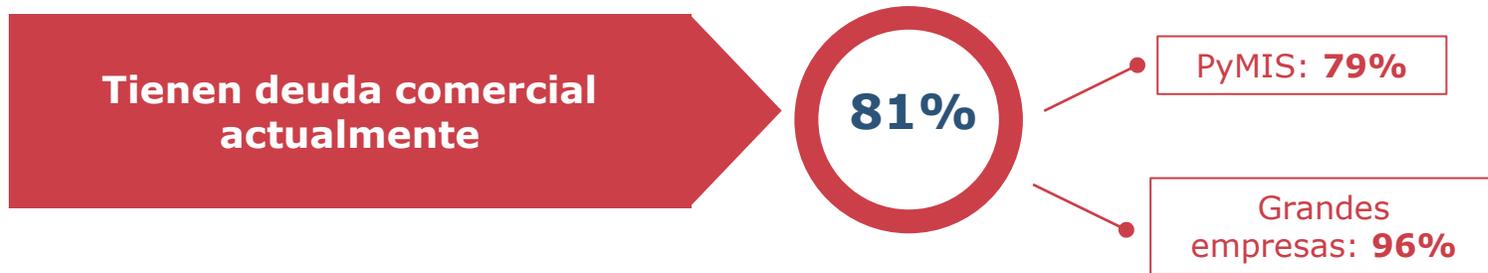
Se estima que USD 3.100 M fue originado por PyMEs.

Fuente: CEU UIA en base a BCRA y estimaciones

# 8 de cada 10 empresas tienen deuda comercial (5 más que antes)

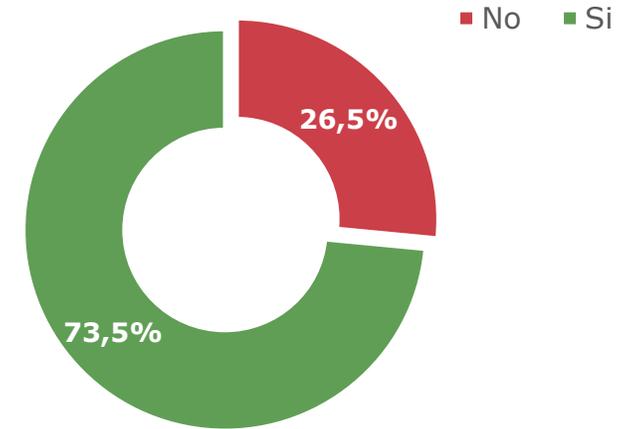
## DEUDA COMERCIAL POR IMPORTACION DE BIENES

En % de empresas que importan bienes o insumos



## ¿MÁS DE LA MITAD DEL TOTAL DE SU DEUDA VENCE EN 6 MESES O MENOS?

En % de empresas que poseen deuda comercial actualmente

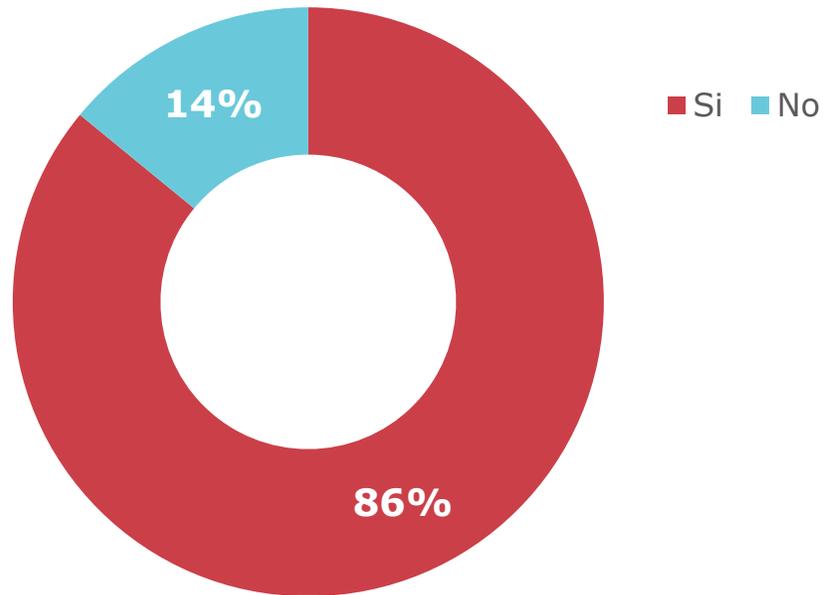


- Un **73,5%** de las empresas indicó que al menos la mitad de su deuda vence en 6 meses o menos.
- Un **80%** de las empresas manifestaron que poseen deuda ya vencida.
- El **34%** que posee deuda vencida indicó que esta representa el 75% o más del total de su deuda.

# La deuda comercial tensionó la relación con proveedores

## ¿POSEE DEUDA CON PROVEEDORES?

En % de empresas que poseen deuda comercial actualmente



El **86%** de las empresas endeudadas tiene deuda comercial con proveedores.  
De las empresas que contestaron afirmativamente, **53%** manifestó que tuvo problemas con sus proveedores y otro **25%** que podría tener problemas en el corto plazo.

El **25%** de las empresas poseen deuda intercompany.

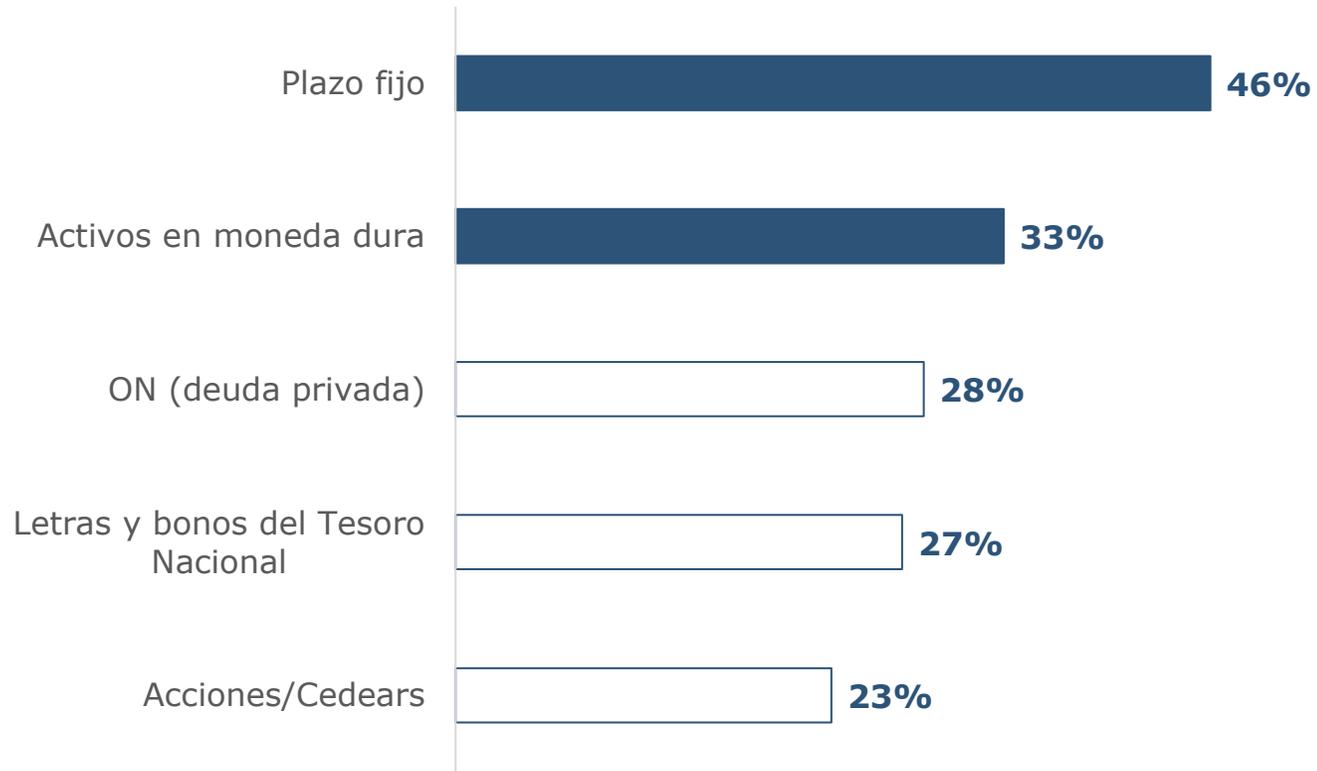
En promedio la deuda comercial de bienes representa **4,4** meses de importaciones



# Plazo fijo el instrumento más elegido

## ¿VUELCA LA LIQUIDEZ DE SU EMPRESA EN LOS SIGUIENTES INSTRUMENTOS?

En % de empresas



La mayoría de las empresas eligen el *Plazo fijo* y el atesoramiento en *Activos denominados en moneda dura*.



Si bien registró interés por los instrumentos atados al dólar, hasta el momento del relevamiento de la encuesta no habían sido ofrecidos por los bancos.



**11%** de las empresas tiene cobertura de dólar futuro.  
Tan solo el **5%** de las micro y pequeñas empresas poseen cobertura de dólar futuro.

Fuente: CEU UIA en base a relevamiento de UIA.

# ÍNDICE

1. SÍNTESIS EJECUTIVA
2. RESULTADOS GENERALES
3. COMERCIO EXTERIOR Y DEUDA COMERCIAL
- 4. ANEXO**
5. FICHA TÉCNICA



# Índices de Difusión

## ÍNDICE DE DIFUSIÓN

(EN % DE EMPRESAS)

	PRODUCCIÓN			VENTAS INTERNAS			VENTAS EXTERNAS			EMPLEO		
	% con suba	% con caída	ID	% con suba	% con caída	ID	% con suba	% con caída	ID	% con suba	% con caída	ID
ene-21	24,7%	33,9%	-9,2	26,2%	36,8%	-10,5	18,6%	27,3%	-8,6	17,3%	13,9%	3,4
abr-21	28,6%	27,9%	0,7	27,6%	34,6%	-7	15,2%	25,6%	-10,4	20,1%	10,5%	9,6
jul-21	33,3%	17,9%	15,4	32,8%	23,0%	9,8	24,4%	19,9%	4,4	22,6%	8,0%	14,6
oct-21	41,8%	14,9%	26,9	39,0%	20,1%	18,9	19,0%	19,5%	-0,5	26,5%	10,1%	16,4
ene-22	21,5%	34,1%	-12,6	30,1%	28,9%	1,2	16,7%	22,5%	-5,8	23,0%	10,3%	12,7
abr-22	32,8%	18,4%	14,3	31,1%	22,7%	8,7	15,5%	17,8%	-2,3	21,2%	8,8%	12,4
jul-22	31,5%	23,4%	8,1	31,9%	25,6%	6,3	16,1%	26,3%	-10,2	23,5%	5,3%	18,2
oct-22	21,5%	30,2%	-8,6	20,9%	35,5%	-14,6	13,8%	37,7%	-23,9	17,1%	10,5%	6,6
ene-23	15,6%	45,2%	-29,5	17,0%	45,8%	-28,8	15,7%	34,3%	-18,6	13,9%	17,8%	-3,8
abr-23	19,3%	34,5%	-15,2	19,7%	41,5%	-21,8	12,4%	32,7%	-20,3	13,8%	17,8%	-4,0
jul-23	20,7%	35,9%	-15,2	20,9%	44,9%	-24,0	13,2%	37,0%	-23,8	15,2%	14,4%	0,8
oct-23	15,0%	44,3%	-29,3	17,5%	50,0%	-32,5	11,1%	45,6%	-34,4	12,1%	15,6%	-3,6

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

**Nota:** El índice de difusión surge de una resta entre el porcentaje de empresas que aseguraron incrementos en cada una de las preguntas (producción, ventas, ventas externas y empleo) y entre las que respondieron que registraron disminuciones con respecto al trimestre anterior en cada relevamiento

# Índices de Difusión PyME

## ÍNDICE DE DIFUSIÓN

(EN % DE EMPRESAS)

	PRODUCCIÓN			VENTAS INTERNAS			VENTAS EXTERNAS			EMPLEO		
	% con suba	% con caída	ID	% con suba	% con caída	ID	% con suba	% con caída	ID	% con suba	% con caída	ID
ene-21	24,8%	34,3%	-9,5	26,2%	36,9%	-10,6	18,1%	27,9%	-9,8	17,2%	14,0%	3,2
abr-21	28,9%	27,1%	1,9	28,1%	34,6%	-6,5	15,7%	26,0%	-10,3	19,9%	10,1%	9,8
jul-21	34,2%	18,3%	15,9	33,8%	24,3%	9,5	24,9%	20,8%	4,1	23,3%	7,2%	16,2
oct-21	41,0%	15,5%	25,5	39,5%	20,7%	18,8	18,6%	20,8%	-2,2	25,5%	10,1%	15,3
ene-22	20,4%	34,5%	-14,2	29,3%	30,1%	-0,9	16,4%	21,3%	-4,9	21,6%	9,5%	12,1
abr-22	31,9%	19,6%	12,3	31,4%	23,3%	8,1	13,1%	19,4%	-6,3	20,3%	8,6%	11,7
jul-22	31,1%	24,6%	6,6	31,0%	26,7%	4,3	13,7%	27,1%	-13,4	22,0%	5,6%	16,4
oct-22	21,7%	30,0%	-8,3	20,5%	36,4%	-15,9	14,7%	39,7%	-25	17,3%	10,8%	6,5
ene-23	15,3%	45,8%	-30,5	17,3%	45,8%	-28,5	15,5%	34,8%	-19,3	13,5%	17,6%	-4,1
abr-23	19,4%	44,6%	-16,6	19,8%	42,3%	-22,5	12,5%	32,8%	-20,3	13,4%	18,0%	-4,7
jul-23	20,8%	36,1%	-15,3	20,3%	45,9%	-25,5	13,6%	37,1%	-23,5	14,4%	15,0%	-0,6
oct-23	13,9%	46,0%	-32,1	16,9%	50,8%	-33,9	10,2%	47,2%	-37,0	11,5%	15,5%	-4,0

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

**Nota:** El índice de difusión surge de una resta entre el porcentaje de empresas que aseguraron incrementos en cada una de las preguntas (producción, ventas, ventas externas y empleo) y entre las que respondieron que registraron disminuciones con respecto al trimestre anterior en cada relevamiento

# Producción por Región

## EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN POR REGIÓN

(OCTUBRE CON RESPECTO AL PROMEDIO DEL 3T23 – EN % DEL TOTAL EMPRESAS)

	Total general	AMBA	Centro	Cuyo	NEA	NOA	Patagonia
N=	556	249	222	32	15	25	13
Aumentó	15,0%	17,6%	12,4%	16,7%	7,7%	13,0%	15,4%
No varió	40,7%	38,5%	38,2%	36,7%	61,5%	69,6%	61,5%
Disminuyó	44,3%	43,9%	49,3%	46,7%	30,8%	17,4%	23,1%

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

# Ventas internas por Región

## EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS INTERNAS POR REGIÓN

(OCTUBRE CON RESPECTO AL PROMEDIO DEL 3T23 – EN % DEL TOTAL EMPRESAS)

	Total general	AMBA	Centro	Cuyo	NEA	NOA	Patagonia
N=	556	249	222	32	15	25	13
Aumentó	17,5%	21,2%	13,8%	19,4%	13,3%	9,1%	23,1%
No varió	32,5%	29,8%	31,7%	38,7%	46,7%	50,0%	38,5%
Disminuyó	50,0%	49,0%	54,6%	41,9%	40,0%	40,9%	38,5%

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

# Monitor de Desempeño Industrial (MDI) CEU-UIA

## Metodología

A partir de los resultados de la encuesta, se construyó un índice que anticipa la dinámica de la actividad industrial. Surge de ponderar los resultados obtenidos en determinadas preguntas de la encuesta sobre: Ventas internas, Producción, Empleo, Tiempo de entrega de proveedores y Stock de materias primas.

Los valores por encima de 50 indican expansión y aquellos por debajo de 50 indican una contracción de la actividad.

Se trata de un indicador que toma como punto de partida la metodología del [Purchasing Managers' Index \(PMI\)](#) y que fue adaptado en función de las preguntas del relevamiento del CEU-UIA.

Cada relevamiento trabaja con muestras representativas en términos de sectores y regiones pero no se trata de un panel estable. Por tal motivo, los resultados fueron reponderados por su respectiva participación en el Valor Agregado Bruto del sector industrial. El objetivo es mantener la misma representación entre relevamientos y replicar la estructura del PIB industrial.

# ÍNDICE

1. SÍNTESIS EJECUTIVA
2. RESULTADOS GENERALES
3. COMERCIO EXTERIOR Y DEUDA COMERCIAL
4. ANEXO
- 5. FICHA TÉCNICA**



## Ficha técnica de la encuesta

Este informe fue posible gracias al acompañamiento de **UIA Joven** que brindó colaboración en la difusión de la encuesta.

**Período:** La encuesta fue realizada entre el 1 y 16 de noviembre.

**Cantidad de respuestas:** Se encuestó a 556 empresas de diversas actividades, regiones y tamaño, con la siguiente composición:

- **Sector de actividad:**
  - Empresas industriales: 439
  - Resto de empresas: 117
- **Clasificación MiPyME:**
  - Micro: 107
  - Pequeñas: 209
  - Medianas: 208
  - Grandes: 32

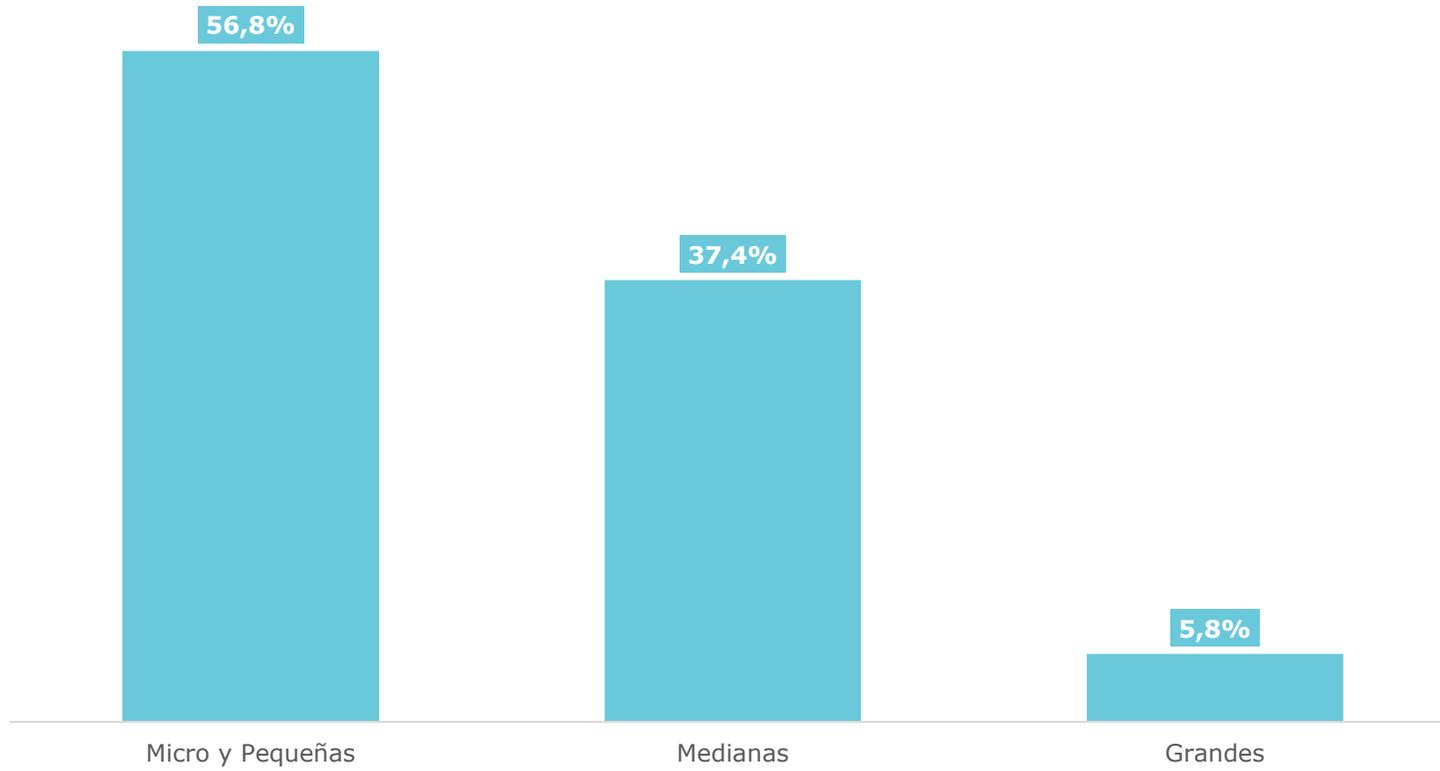
**Empleo** promedio por empresa: **183** empleados

**Cantidad de preguntas:** **16**

# Ficha técnica de la encuesta

## MUESTRA POR TAMAÑO

Cantidad de respuestas según tamaño en base a la clasificación de empleo de SEPyME



Un **94%** de las empresas encuestadas fueron **MiPyMEs**

**Fuente:** CEU-UIA en base a relevamiento de UIA

# CEU

Centro de Estudios UIA

[ceu@uia.org.ar](mailto:ceu@uia.org.ar)

[www.uia.org.ar/centro-de-estudios](http://www.uia.org.ar/centro-de-estudios)



@ceu\_uia

UIA

Joven

